

Борщевой набор

В Старицком районе будет развиваться производство моркови, свеклы и чеснока

Февраль в России называют месяцем невкусных овощей. Прежде всего потому, что на прилавках отечественных магазинов, а, значит, и в потребительских корзинах россиян, в это время царствуют некачественные импортные плоды сельскохозяйственного производства, прошедшие не один этап селекции с целью сохранности при транспортировке и по-прежнему по этой причине ряд привычных вкусовых свойств. Это печально, но это неоспоримый факт, уже нашедший отражение в устном народном творчестве. Неоспоримо и то, что единственным выходом из этой невкусной ситуации может стать только развитие и поддержка отечественных товаропроизводителей на селе, и, как следствие, замена импортных овощей овощами с хорошими вкусовыми качествами на столах у сограждан.

Именно такой путь, защищая собственных производителей и потребителей, прошли страны соседней Европы, не один год умудряющиеся успешно развивать собственное село, вкусно кушать и торговать при этом по всему миру. Европейский опыт — как в вопросе стратегий целых государств, так и в подходе к работе у отдельных фермеров — во многом уникален. А потому российские фермерские хозяйства и сельхозпроизводители, занимающиеся растениеводством, нисколько не стесняясь собственной любознательности, готовы экспортировать то полезное, что годами прививалось на иностранных почвах агробизнеса и теперь дает достойный урожай. Тверские аграрии в этом смысле — не исключение.



Именно за полезным опытом ездили вместе с другими российскими фермерами руководители старицкой компании «СаначиноАгро» Дмитрий Зеленин и Сергей Жуков к своим французским, голландским и бельгийским коллегам. Целью поездки было ознакомление с технологиями обработки и подготовки почвы, с особенностями выращивания и хранения овощей, а также с методами снижения риска и потерь у предприятий, занимающихся овощеводством. Речь, в частности, шла о выращивании картофеля и моркови.

Франция, Бельгия и Голландия — признанные лидеры в этом сегменте сельского хозяйства. Но, несмотря на успешную историю отрасли, а также значительно более благоприятные климатические условия, здесь до сих пор оказывается серьезная государственная поддержка фермерских хозяйств, которая, к слову сказать, позволяет любому фермеру каждые 3-4 года полностью менять парк техники. При этом речь идет не о крупных агрохолдингах, объединяющих десятки производителей, — своим опытом с тверскими аграриями делились обычные фермеры.

— Нам без труда удалось преодолеть так называемый языковой барьер, — рассказывает генеральный директор ООО «Саначино Агро» Сергей Жуков. — Вероятно, потому что разговаривали мы на понятном всем сель-

хозпроизводителям мира языке — на языке земли, обсуждая проблемы, в той или иной степени актуальные для фермера любой страны. К примеру, вопрос организации производства овощей без потерь, связанных с пересортицей, интересует каждого, кто работает в этой отрасли. И определенные выводы, полезные для ООО «СаначиноАгро», мы из этого обмена опытом вынесли.

ООО «Саначино Агро» — один из крупнейших аграрных проектов в Тверской области в сфере овощеводства, который создал губернатор региона Дмитрий Зеленин. В прошлом году сельхозпредприятие посадило 200 га картофеля российских суперэлитных сортов, урожайность составила 265 ц/га. Кроме того, предприятие располагает картофелехранилищем на 13 тыс. тонн. В среднесрочной перспективе — строительство завода по переработке картофеля. В ближайшей — увеличение посевных площадей под картофель (до 700 га) и освоение новых сфер овощеводства, в том числе, выращивание моркови (20 га), свеклы (20 га) и чеснока (10 га). В 2014 году список овощных культур, производимых «СаначиноАгро», может пополнить лук.

Хозяйство во всю готовится к весенним полевым работам. Проверить, насколько применим опыт европейских фермеров к российским реалиям, старички аграриям предстоит через каких-то 2-2,5 месяца.

Инь, ян и наоборот

Советов о том, где и как лучше знакомиться в условиях современного города, — великое множество. Но практика показывает, что важнее все же как, а не где

По заданию редакции в течение нескольких дней корреспондент «АБ» проводила эксперимент на людях, а в первую очередь — над собой. Моей целью было знакомиться с мужчинами там, где, по мнению многих психологов, встреча имеет больше шансов на продолжение. План «охоты» был

чисто выбирающий куриные окорочка, собрался было положить лоточек в корзинку, как ему в спину я выпалила первое, что пришло в голову: — Не берите эту курицу!

Я попала в точку, но только разве что в центр его покупательских сомнений.

— Да? Я и сам сомневаюсь.

— Ну, да... они же синие... Вот, смотрите... Для пущей убедительности взяла в руки один из лоточков, ладонь мгновенно вымазалась в воночей жиже.

— Спасибо, не буду брать — повернувшись спиной, мужчина реши-

с ними познакомиться до меня. Вот кухонная утварь. Там красивые турки для кофе. Не отвлекаться, вот магазин электронной техники — отличная перспектива. Могла бы быть отличной, если бы там не было столько женщин, а редкие мужчины настолько сосредоточены, что кажется они беспрерывно делают в уме 1871 на 486. Единственной приятной вещью, которую мне удалось вынести из магазина электроники, стал диктофон. Оформляя покупку, всматривалась в продавца и понимала, что не надо впадать в истерику и бросаться



обозначен заранее: знакомые знакомых, кафе, фитнес-клуб, супермаркет.

Не берите эту курицу

Начать я решила с самого доступного варианта, совместив обеденный поход в магазин со знакомством. Войдя в супермаркет, быстро поняла, что как-то тут не клеится, вокруг женщины, дети и пенсионеры... Плюс ко всему волнение давало себя знать. Сделав крюк до винного отдела, я поняла, что если буду так активно оглядываться по сторонам, охрана заподозрит неладное, и я вряд ли им объясню, что «пасу» покупателей исключительно с целью выполнения редакционного задания. Для себя из покупок мне не нужно было ничего, поэтому я «припарковалась» возле крабовых палочек, осторожно поглядывая в зеркальную витрину. Боковым зрением увидела подходящего кандидата в знакомцы — не стар, не неприятен, в тележке везет фрукты. Мужчина двинулся к полуфабрикатам, я двинулась за мужчиной. И тут поняла, что язык намертво прилип к небу. Мозг перешел в режим автопилота, пора было переходить к действиям. Покупатель, минуты две уже как приди-

тельно покати тележку к кассе, а я полезла в сумку за влажными салфетками — вытереть руку.

«Бывает...», — подумала, решив не бросать попытки магазинного знакомства.

За следующим кандидатом пришлось дрейфовать от сметан к печенью и обратное, наконец, возле йогуртов, чуть не схватив парня за рукав, я решила напрямую выяснить его имя — хотя бы для начала, но узнала только, что это точно не Владимир.

— А лицо такое знакомое, — я говорила достаточно бойко, но, видимо, эта уверенность и придавала моему лицу выражение какого-то сумасшествия.

— Бывает, — в свою очередь произнес парень и так же сосредоточенно, как и предыдущий, стал уходить.

Сделав вид, что ничего не произошло, я схватила шоколадку и пошла к кассе, напоследок все же поглядывая по сторонам.

Вывод: продуктовый супермаркет — плохая перспектива знакомства. Но сдаваться неприятно. Все так же на автопилоте я поднялась на второй этаж торгового центра, должны же быть другие магазины, другие мужчины... Вот шубы.

Не вариант, мужчины там уже одевают тех, кто успел

на всех представителей противоположного пола.

Однако ни с чем возвращаться в редакцию не хотелось. «Под раздачу» попал буквально первый встречный, которому достался тот вопрос, за который я ненавидела всех задававших мне его мужчин.

— А можно с вами познакомиться?

Его удивление сыграло мне на руку. После трехсекундной (да, я считала время про себя) паузы:

— Почему бы нет...

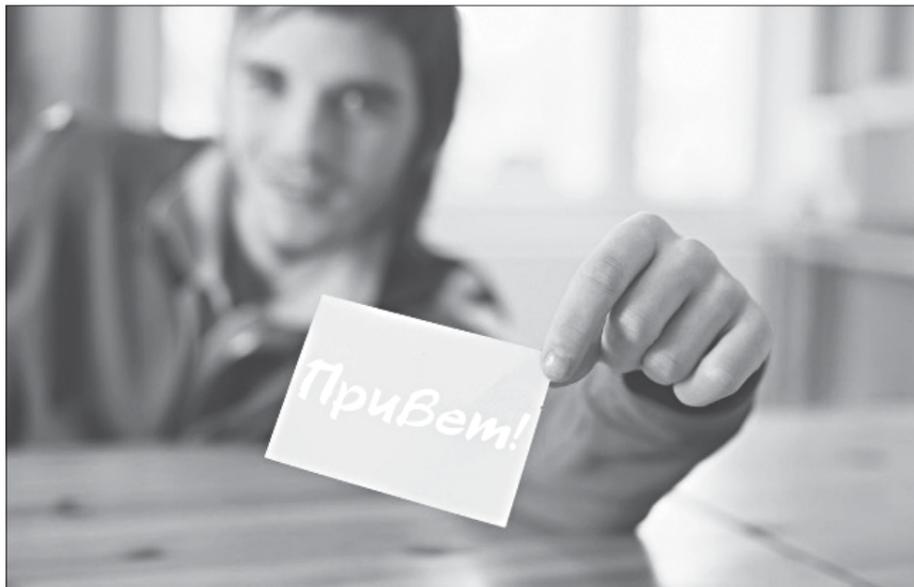
За соседним столиком

На следующий день, оказавшийся по совместительству выходным, я забежала в кофейню в перерыве между нужными встречами. Свободного времени было минут 20, а из головы не шла мысль о том, что я до сих пор не спланировала ни одного толкового свидания.

Поглядев в отражение на мобильном, убедилась, что мокрый снег, на который небо было особенно щедрым в тот день, не нанес катастрофического ущерба макияжу. Сложила вдвое обертку от шоколадки, которая прилагалась к капучино. Допила кофе. Закинула сумку на плечо, подошла к соседнему столику, за которым сидел мужчина лет 30.



— Кого-то ждете?
 — Да нет, зашел ...
 Не дав ему договорить, выпаливаю фразу, которая возникла в голове, еще когда я допивала свой капучино:
 — Если возникнет желание выпить кофе не в одиночку, можно мне позвонить, — и протягиваю прямо в руки сложенную шоколадную обертку, на которой только что написала свой номер.
 Улыбаюсь и говорю уверенно, как будто со своего совершеннолетия только тем и занимаюсь, что подсовываю свой телефон первым встречным.
 — Спасибо, — отвечает человек, имени которого я еще не знаю, и почему-то это меня удивляет, ведь, поглядывая на него из-за соседнего столика, я видела, что он серьезен, время от времени делает звонки и дает распоряжения насчет каких-то договоров. То есть я была уверена, что листок с моим номером отправится в мусорный бак после его ухода, скомканный и сметенный со стола старательным официантом. И я не ждала удивленного «спасибо» и ответной улыбки.
 Неужели не так высока стена, которую мы возво-



дим вокруг себя? всю сознательную жизнь я была уверена в обратном. Тому есть масса примеров — времени стало меньше, мы экономим силы, ограничиваем круг случайных знакомств, доверяем только «проверенным» людям. Мы даже ходим по одним маршрутам и предпочитаем посещать привычные места досуга, нежели постоянно искать новое-лучшее. Термин «стабильность» приравнился к синониму взрослой и успешной жизни. А для стабильности ведь нужно постоянство. И знакомствам на улице, в кафе, библиотеке, спортзале, кинотеатре отводится мало места. Я сознательно молчу о клубных тусовках, «пикапе» и профессиональных методах «съема». Разовое развлечение — совсем другой жанр.

Последствия

Из двух пойманных мной кадров, откровенно говоря, не осталось ни одного.

Первый оказался командировочным милиционером и уехал из Твери на следующий день после нашего знакомства, предварительно позвонив мне и пообещав вернуться. Со вторым мы все-таки выпили вместе кофе. Надо сказать, он очень удивился моей активностью и, похоже, начал что-то подзревать.

— Просто хочу понять, что тебе нужно, — говорил мой новоиспеченный знакомый из кафе, затягиваясь некрепкой сигаретой.

— Просто хотела познакомиться, — отвечала я.

— Нет, ничего не бывает случайно, — возражал, однако сильно не настаивал на объяснениях любитель кофе. У него, кстати, оказалось довольно серьезное уголовное прошлое.

Польза слабости

— Конечно, они удивлялись, — выслушав мою историю и отсмеявшись, говорит психолог Мария. (с Машей мы

познакомились, когда я писала интервью о детских побегах из дома, а вообще она квалифицированный женский психолог). — Они пытались понять, почему женщина не дала им самим возможности познакомиться, а познакомила их с собой практически насильно.

— А как же первый шаг? — пытаюсь возражать, но неуверенно.

— Первый шаг, в любом случае, делает женщина. Только он не очевиден. Если брать за аналогию этапы мужской охоты: сначала он должен заметить, потом — завоевать. А вот сделать так, чтобы он заметил и обратил внимание, это и есть, по сути, задача женщины.

Что касается первой встречи и свидания, то для того чтобы мужчина захотел встретиться еще раз, нужно оставить после себя какую-то загадку, недосказанность.

Я вспоминаю про Шахерезаду, кормившую царя сказками. Хотя, надо заме-



тить, у нее была мотивация получше моей: сохранить жизнь — это не свидание назначить.

А Мария как будто читает мои мысли и озвучивает то же имя героини «1000 и одной ночи».

— В одной книге автор описывает, как она познакомилась с мужчиной в кафе.

Он пил кофе, когда она сказала: «Я знаю, что люди, пьющие именно такой кофе, обладают очень интересными особенностями». На его вопрос, какими, она ответила: «Поговорим об этом при следующей встрече».

— Включай женскую интуицию, — продолжает Мария. — Не нужно знако-

миться с мужчинами. Нужно мужчине дать возможность познакомиться с тобой.

Воображение рисует следующий этап выполнения редакционного задания — более продуманный, чем слепое бросание на амбразуры. Значит, дать возможность...

Елена ШЕРОВА