

# Предпоследняя электричка

Уже много лет компаниям, которые осуществляют железнодорожные перевозки на территории нашего региона, практически не компенсируют выпадающие доходы. Министерство транспорта Тверской области не спешит идти им навстречу и в этом году, обещая в крайнем случае заменить отмененные пригородные поезда автобусами



Железнодорожные пути проходят через 32 из 36 районов нашей области. Их общая протяженность составляет 1800 км. Верхневолжье обслуживает ОАО «Московско-Тверская пассажирская компания» (МТППК) и ОАО «Северо-Западная пассажирская компания» (СЗППК). Большую часть перевозок по нашему региону осуществляет МТППК. Договор с ней на этот год область заключила, а вот, по данным на 17 апреля, с СЗППК документы так и не подписаны.

Отметим, что, согласно законодательству РФ, именно субъекты РФ формируют заказ на пригородные перевозки, в котором прописываются количество заказываемых электропоездов, их составность, маршруты, тариф на перевозку и суммы выпадающих доходов от государственного регулирования тарифа.

То есть и сокращение маршрутов, и количество рейсов в Тверской области не могут пройти без ведома нашего минтранса. Показательный пример. Летом прошлого года СЗППК, которая обслуживает три маршрута в Тверской области, в связи с невыплатой выпадающих доходов подняла вопрос о сокращении числа рейсов. Министр транспорта региона Андрей Суязов на одном из совещаний заявил, что перевозчик не имеет права пойти на такой шаг, поскольку это противоречит действующему договору. Министр добавил, что, на его взгляд, многие маршруты можно безболезненно заменить автобусным сообщением.

Ситуация с МТППК сложилась тоже не самая благоприятная. Так, ее убытки за

2011 и 2012 годы составили более 800 млн рублей, а за первые шесть месяцев этого года — более 200 млн рублей. Важно отметить, что это данные с учетом Московской области.

Согласно договору с МТППК, Верхневолжье должно компенсировать в этом году 40 млн рублей выпадающих доходов по перевозке школьников и студентов, а также 20 млн рублей за перевозку региональных льготников. Первоначально средства на это в бюджете области не заложены вообще, но совсем недавно было принято решение выделить 15 млн рублей.

Ситуация за прошлые годы выглядит не лучше. Как отмечает пресс-служба МТППК, компания с момента своего основания в 2010

году и до настоящего времени получила в качестве субсидий лишь 14,6 млн рублей.

Между тем жители Тверской области, в том числе льготники, все чаще пользуются железнодорожным транспортом. Так, количество перевезенных компанией МТППК пассажиров с 1 декабря по 31 июня превысило аналогичный показатель прошлого года на 12,9% и составило более 24 млн 621 тыс. человек. Также на 12,9% выросло число льготников. За полугодие МТППК перевезла 1 млн 964 тыс. учащихся и 1 млн 891 тыс. региональных льготников.

Несмотря на неуплату со стороны области, в этом году МТППК возобновила движение по маршрутам Русаново — Ржев и Великие Луки — Нелидово, которые были отменены в прошлом году. Теперь по ним курсируют рельсовые автобусы.

Но это всего лишь полумеры. Комплексного видения проблемы и ее решения у министерства транспорта Тверской области, похоже, нет. Видимо, у его руководства только один план действий — в самом крайнем случае заменить все автобусами. И не важно, что эти перевозки тоже придется субсидировать из регионального бюджета.

Пока МТППК идет навстречу нашему региону, но вряд ли компания всегда будет такой сговорчивой. При заключении нового договора с областью правила игры могут серьезно поменяться, что, несомненно, отразится на качестве жизни жителей региона.

Терпению дочек ОАО «РЖД» постепенно приходит конец. Так, еще год назад они подали в арбитражный суд иск за невыплату выпадающих доходов на Курганскую, Владимирскую и Новгородскую области. Общая сумма исковых заявлений составляет более 1 млрд рублей. Кстати, на Новгородскую область в суд подала Северо-Западная пассажирская компания, которая не ладит и с Верхневолжьем. По сообщению ряда СМИ, все перевозчики, которым задолжали регионы, сейчас готовят пакеты документов в арбитражные суды. Общая сумма претензий «дочек» РЖД к регионам составляет более 6 млрд рублей.

Если перевозчики начнут массово выигрывать суды, то многим субъектам РФ, в том числе, и Тверской области придется несладко. От жителей региона могут сбежать все или почти все электрички. Времени на изменение ситуации осталось совсем мало.

Андрей САБЫНИН

## Опять без газа?

Предприятиям ЖКХ Тверской области может грозить ограничение или прекращение поставок газа

В аналогичной ситуации оказались 13 регионов-должников: Московская, Волгоградская, Владимирская, Смо-

ленская, Ярославская и Астраханская области, а также Кабардино-Балкария. Об этом сообщили «Известия» со ссылкой на «Межрегионгаз».

Как сообщает издание, на 1 июля текущего года наиболее серьезный долг перед «Газпромом» у Московской области: его общая сум-

ма составляет 10,6 млрд рублей, из них тепловыбатывающие предприятия, которые отвечают за поставку горячей воды населению, должны 7,8 млрд рублей. На втором месте Тверская область с 4,36 млрд рублей (из них 3,23 млрд рублей задолжали ОАО «Тверские коммунальные системы»). Замыка-

ет тройку лидеров среди должников Северная Осетия-Алания, которая должна 2,85 млрд рублей.

Представитель «Межрегионгаза» Евгений Евсютин сообщил «Известиям», что в ряде регионов уже введены ограничения поставок газа, и практика отключений за долги может быть продол-

жена, если злостные неплательщики не предоставят никаких гарантий оплаты своих долгов до начала отопительного сезона и будут срывать график погашения задолженностей.

ООО «Газпром межрегионгаз Тверь» пока воздержался от комментариев.

Елена ШЕРОВА

АКТУАЛЬНАЯ ТЕМА

## На чем свет устоит

Окончание.

Начало на стр. 1.

Однако загвоздка не только в крупных суммах долгов. Ведь претенденты на статус ГП не просто платят за «входной билет» на розничный рынок электроэнергии. Они получают право требования оплаты сумм задолженности с бывшего гарантирующего поставщика. А Тверьэнергосбыт, в свою очередь, сам является невольным кредитором — потребители Верхневолжья задолжали сбытовикам порядка 4 млрд рублей. И возвращать не торопятся — по

крайней мере, со многими крупнейшими своими должниками сбытовая компания судилась не один год. Так что вряд ли найдется интересант, готовый за статус ГП Тверской области вложить 3 млрд рублей, чтобы вернуть их неизвестно когда. Примечательно, что сетевые организации (тот же филиал МРСК «Центра» — «Тверьэнерго») к конкурсу не допускаются. Хотя, по мнению экспертов, именно они сейчас в первую очередь заинтересованы в работе на розничном рынке электроэнергии. И именно они, по всей види-

мости, располагают достаточным финансовым ресурсом, чтобы получить статус ГП.

Впрочем, гордое звание гарантирующего поставщика может потребовать и меньших сумм. Конкурс организуется по модели так называемого голландского аукциона — с понижением сумм, предлагаемых к оплате.

Как следует из приказа Минэнерго, если к 16 августа не найдется ни одного желающего заплатить 3 млрд в первое очередь заинтересованы в работе на розничном рынке электроэнергии. И именно они, по всей види-

бочих дней объявят о новом конкурсе. Но на этот раз соискателям предложат заплатить уже на 20% меньше — в случае Тверской области порядка 2,428 млрд рублей. Если и за такую сумму никто не участвует в конкурсе не решится, то процедура повторится: снова пять дней на объявление нового конкурса, снова снижение на 20% от суммы основного долга. И так до тех пор, пока цена «входного билета» не опустится до 607 млн 249 тыс. 456 рублей 75 копеек.

Что будет, если и за эту сумму статус гарантирующе-

щего поставщика Тверской области окажется никому не нужным, в приказе Минэнерго не проясняется. Как бы то ни было, пессимистичные прогнозы преждевременны. Ведь результатом деятельности сбытовой компании становятся не только долги, но и прибыль. Для справки: по данным министерства, среднемесячная стоимость электрической энергии, приобретаемой потребителями у ОАО «Тверьэнергосбыт», составила чуть более 1 млрд рублей.

Елена ЛАЗУТКИНА

Министерство финансов РФ в концепции развития страхового рынка до 2020 года предложило поэтапно отказаться от всех видов обязательного страхования. Свою инициативу чиновники мотивируют тем, что нет ни одного обязательного вида страхования, тарификация которого удовлетворяла бы всех, что провоцирует большое количество скандалов. Альтернативой существующей системе должно стать временное страхование

Готов ли российский рынок страхования к таким переменам?



Николай ГАЛУШИН, заместитель председателя правления ОАО «СОГАЗ»:

— Сейчас понятие «временное страхование» в российской юридической практике отсутствует. В данный момент рынок не готов к отсутствию тарифного регулирования, потому что все может скатиться в ценовую конкурентную борьбу без ужесточения надзора. Я согласен, что развивать временное страхование нужно. Оно может распространяться на ряд профессий, работа по которым потенциально может нанести материальный ущерб гражданам. К ним относятся профессии врача, юриста, нотариуса и организатора массовых мероприятий. Также сюда подпадает страхование государственного имущества, передаваемого в аренду, и т.д. Однако полностью отказаться от обязательного страхования, особенно по его социально значимым видам, просто нереально. В этом случае несознательные владельцы бизнеса будут пренебрегать необходимостью заключения договоров страхования, а страховщики использовать это в свою пользу для увеличения сборов страховой премии, не задумываясь о последствиях выплаты возмещения. Неполное распространение практики страхования, увеличение количества отказов и уклонистов поставит потерпевших и пострадавших в неравные условия с другими — теми, в отношении которых страхование будет действовать. Нарушится главный принцип — гарантия и полнота выплаты возмещения. Полный отказ от всех видов обязательного страхования, на мой взгляд, приведет к хаосу.