

# «АтомЭнергоСбыт»: энергия высокого напряжения

*Внутри региональной отрасли работают десятки компаний по производству, передаче и сбыту электрической энергии. От их взаимоотношений напрямую зависит качество электроснабжения Тверской области*

Тон взаимоотношениям задает гарантирующий поставщик электроэнергии в Тверской области — АО «АтомЭнергоСбыт» в лице ОП «ТверьАтомЭнергоСбыт». Фактически за год работы новому гарантирующему поставщику удалось урегулировать проблемы, которые не решались годами. Причем не силовыми методами, а в переговорном процессе. Вот как оценивают текущую ситуацию региональные субъекты энергетического рынка.

## Диалог без претензий

**Анатолий БОРИСЕНКО,**  
директор ООО «Электро-  
монтажная компания»,  
Удомля:

— В прошлом году с приходом нового гарантирующего поставщика обозначился и новый вектор развития внутренних отношений на энергетическом рынке тверского региона. Пожалуй, впервые сбытовая компания попыталась найти общий язык со всеми территориальными сетевыми организациями, наладить открытый диалог без взаимных упреков и претензий. Положительные изменения не заставили себя ждать. Сегодня сетевые могут напрямую рассчитываться с АО «АтомЭнергоСбыт», и это большой плюс. Мы поддерживаем с главной региональной энергетической компанией партнерское взаимодействие. Здесь всегда поддержат и пойдут навстречу. Иногда мы обращаемся к ним за практическим советом. Опытные коллеги из этой организации отличаются разумным подходом к решению проблем.

## Делай, что должен

**Артем БРАНИЦКИЙ,**  
директор ООО «СпецЭнерго-  
Сеть»:

— Наша компания оказывает услуги по передаче электроэнергии тверским потребителям и является непосредственным участником энергетического рынка Твери. Мы не понаслышке знаем о тех трудностях, с которыми приходится сталки-

ваться как энергетикам, так и клиентам. Это высокие тарифы, изношенные сети, огромные долги. Ситуация, прямо скажем, сложная. Вот почему важно не усугублять ее внутрирыночной враждой, когда компании предпочитают решать вопросы имиджа, сферы влияния и так далее, забывая о главном долге — надежном электроснабжении региона. Я не призываю своих коллег дружить. Я говорю об элементарном соблюдении взятых на себя договорных обязательств. Если все мы начнем делать то, что должны, ситуация в энергетике сразу начнет изменяться в лучшую сторону. В этой связи хочется отметить деятельность гарантирующего поставщика, который чуть больше года работает в Тверской области, но уже выстроил со всеми сетевыми организациями открытые отношения в рамках закона. Требуя от партнеров выполнения договоров, АО «АтомЭнергоСбыт» и само не позволяет себе нарушать подписанные правила.

## Кризис в прошлом

**Юрий НИКОЛАЕВ,**  
начальник отдела энергетиков  
Бологовского ар-  
матурного завода:

— На балансе нашего предприятия содержится подстанция, от которой запитана часть города Бологое, — дома и объекты социальной сферы. Такой порядок был заведен еще в советские времена, когда завод был государственным. Годы прошли, случилась перестройка, предприятие, как и тысячи других по всей стране, поменяло собственника. А бремя электроснабжения, закрепленное за нами, осталось. Задача эта хотя и хлопотная, но очень важная. Чтобы узаконить работу подстанции в современных реалиях, мы получили статус сетевой организации. К сожалению, став участниками рынка электроэнергетики, столкнулись с общими для всех проблемами, самая тяжелая из которых — неплатежи: должны были мы, должны были нам. С приходом нового гарантирующего поставщика электроэнергии в тверской регион кризисная ситуация начала постепенно разрешаться. Мы одни из первых заключили договор купли-продажи с АО «Атом-



ЭнергоСбыт» и уже больше года напрямую оплачиваем электрическую энергию, приобретаемую для компенсации потерь в сетях. Но при этом нельзя забывать, что наше предприятие остается в первую очередь промышленной площадкой, коммерческий успех которой зависит от числа заказов и других факторов. До сих пор случается, что мы вынуждены задерживать платежи в адрес гарантирующего поставщика, но не всегда по нашей вине. К счастью, в ОП «ТверьАтомЭнергоСбыт» понимают нашу ситуацию. Они тоже связаны договорами и обязательствами и не в силах пойти на большие уступки, но зато могут, например, отсрочить пени. За это мы им благодарны.

## Ликвидируем долги

**Сергей СУВОРОВ,**  
генеральный директор  
ООО «Тверьоблэлектро»:

— В результате длительных переговоров компании «Тверьоблэлектро» с руководством ОП «ТверьАтомЭнергоСбыт» в прошлом году удалось сделать главное — определить неоспоримую обеими сторонами часть задолженности. После подписания соответствующих документов мы ежемесячно перечисляем гарантирующему поставщику средства за тот период формирования задолженности, который определяет сам «Тверь-

АтомЭнергоСбыт». К сожалению, непростая ситуация, в которой оказалась наша компания, не позволяет нам быстро ликвидировать весь долг. У ООО «Тверьоблэлектро» есть и другие финансовые обязательства, которые закон относит к приоритетным, в частности перед налоговым ведомством. Тем не менее регулярные выплаты в счет погашения долга позволяют нам не наращивать задолженность перед ОП «ТверьАтомЭнергоСбыт». И наша компания делает все возможное, чтобы ускорить процесс полной ликвидации долга. Хотелось бы отметить, что мы нашли понимание своих проблем в лице АО «АтомЭнергоСбыт».

## В партнерстве — к результату

**Максим СУЛЬМАН,**  
директор МУП «Тверьгор-  
электро»:

— С приходом в Тверскую область нового гарантирующего поставщика в лице АО «АтомЭнергоСбыт» отношения между сетевиками и сбытовой организацией наконец-то наладились. В кратчайшие сроки был заключен договор о передаче электроэнергии и подписан ряд других необходимых для сотрудничества документов. Нам удалось установить хорошие партнерские взаимоотношения. Благодаря этому боль-

шинство инициатив, как сбытовой компании, так и нашего предприятия, после совместного обсуждения находят свое реальное воплощение. Так, в апреле-мае 2015 года специалистами наших компаний проведен цикл радиопередач с разъяснением в прямом эфире очень острой и социально значимой темы — счетов за общедомовые нужды. По итогам вышла статья с ответами на самые распространенные вопросы по ОДН. Стоит сказать и о совместных рейдах специалистов наших компаний по многоквартирным домам с целью выявления фактов незаконного потребления электроэнергии. И, конечно же, одно из самых трудоемких и важных мероприятий — ежемесячная передача гарантирующему поставщику показаний общедомовых приборов учета для более точного фиксирования потраченной электроэнергии. Мы рады, что сумели объединить усилия с нашим единомышленником — компанией, которая пришла в регион работать на благо людей и всего энергокомплекса области.

**Максим ШУМАКОВ,**  
заместитель директора  
по сбыту энергии об-  
оленного подразде-  
ления «ТверьАтомЭнерго-  
Сбыт»:

— Сбытовая организа-  
ция — это связующее  
звено в цепочке от про-

изводства электроэнергии до поставки потребителю. Она не просто собирает платежи, а берет на себя разъяснительную функцию. Только в сбытовую компанию можно прийти и пожаловаться на качество электроснабжения, факты безучетного потребления и на другие проблемы. Мы реагируем, даем сигнал о ненадлежащем качестве услуг сетевым организациям региона и спрашиваем с них результат. В этой системе взаимоотношений очень важен открытый и честный диалог с коллегами, выполнение договорных обязательств, своевременные платежи. Налаживать связи между игроками рынка нужно ради потребителя, ставить во главу угла улучшение качества электроснабжения. «ТверьАтомЭнергоСбыт» ведет планомерную работу в этом направлении, сделав точкой отсчета урегулирование отношений с электросетевыми компаниями. Мы провели переговоры, в том числе с привлечением местных властей. Не удалось миновать судебного вмешательства. Но все эти неприятности в прошлом. Сейчас наши отношения с сетевыми организациями складываются строго в рамках законодательства и только на благо нашего потребителя.