



## В Тверь пришло Лето

**В Твери состоялась презентация «Лето Банка» — нового проекта международной финансовой группы ВТБ**

Банк, появившийся на рынке всего месяц назад, стремительно расширяет географию своего присутствия: в ближайшие два месяца откроется 40 офисов в городах ЦФО, в следующем году — уже порядка 300 по России, а через 4 года банк планирует работать в каждом крупном городе страны. В Твери «Лето Банк» также намерен развивать филиальную сеть, а уже со следующего года открывать отделения в области. Об этом на торжественном открытии первого клиентского центра в столице Верхневолжья сообщил член правления банка Павел Гурин. По его словам, в течение 5-7 лет «Лето Банк» сформирует сеть продаж более чем из 1000 отделений и нескольких тысяч точек присутствия в магазинах (POS-точки). Помимо этого «Лето» будет развивать дистанционное обслуживание клиентов и собирается занять значительные позиции в таких сферах, как интернет- и мобильный банк. В первую очередь банк ориентирован на клиентов,

предлагая широкий спектр кредитных услуг. Целевой сегмент для «Лето Банка» — это потребители со средними доходами, а также те, чьи доходы ниже среднего в регионе. Жителям Верхневолжья предлагаются займы наличными, кредиты в торговых точках — так называемые POS-кредиты, кредитные карты. Кроме того, в отделениях «Лето Банка» можно осуществить платежи и денежные переводы. Для получения займа не потребуется собирать уйму справок, достаточно иметь при себе паспорт. Словом, взять нужную



сумму денег в «Лето Банке» так же просто, как снять деньги в банкомате, причем в буквальном смысле. Отли-

чительной особенностью новых клиентских центров является отсутствие касс. Все финансовые операции осуще-

**Символическую ленточку дебютного клиентского центра в Твери разрезал член правления «Лето Банка» Павел ГУРИН.**

ствляются через многофункциональные терминалы. Специалисты банка всегда готовы проконсультировать клиента и прийти на помощь в случае возникновения каких-либо затруднений. Если сумма займа составляет более 100 тыс., то в качестве дополнительного документа нужен загранпаспорт или водительские права.

Когда кредит уже на руках, клиент в любой момент может изменить условия его выплаты. Например, такие услуги, как «Пропускаю платеж», «Уменьшаю платеж», «Меняю дату платежа», говорят сами за себя. Для того

чтобы воспользоваться предложениями банка, достаточно позвонить по телефону контакт-центра.

— Мы хотим сделать банковские услуги доступными для всех, — прокомментировал Павел Гурин. — Для нас очень важны комфорт и доверие клиентов, поэтому мы обращаем особое внимание не только на удобство получения займа, но и на дальнейшее обслуживание. К тому же нашим конкурентным преимуществом станут максимально понятные условия, прозрачные тарифы и, что очень важно, отсутствие скрытых комиссий. Открытие отделения в Твери — это большое событие для нашего банка. И мы рассчитываем, что станем не просто одним из множества банков, а будем значимы для этого города. Очень надеемся, что наши продукты будут оценены по достоинству, и рассчитываем на долгое, прочное, взаимовыгодное партнерство с жителями тверского региона.

**Посетить клиентский центр «Лето Банка» в Твери можно по адресу: пр-т Чайковского, 6, к. 1. Дополнительная информация — по телефону 8-800-510-9-510.**

**Елена ШЕРОВА**

Э Н Е Р Г О Э Ф Ф Е К Т И В Н О С Т Ь

## Сбережение без опережения

**Энергосберегающие технологии становятся сегодня одним из синонимов качества жизни. О том, насколько они востребованы в Верхневолжье, мы беседуем с директором Тверского филиала ФГБУ «Российское энергетическое агентство» Львом НОРКИНЫМ**

— Лев Николаевич, для начала, напомните, пожалуйста, историю создания филиала: когда и для каких целей он был создан?

— Тверской филиал РЭА был создан в декабре 2009 года на базе Центра научно-технической информации. Это учреждение, подведомственное Министерству энергетики Российской Федерации, должно обеспечивать реализацию Федерального закона №261 об энергосбережении и повышении энергетической эффективности. Основные наши цели заключаются в создании единой площадки для взаимодействия всех участников рынка энергослужб, содействии повышению инвестиционной привле-



**Цены на энергоресурсы неуклонно растут, а это лучший стимул к тому, чтобы не тратить лишние деньги.**

кательности электроэнергетики. Деятельность филиала многогранна: это и наработка нормативной базы, которая ляжет в ос-

нову информационной системы, и проведение научных исследований по проблемам развития топливно-энергетического

комплекса, и мониторинг реализации программ в области энергосбережения... Словом, на территории Тверской области мы осуществляем полное сопровождение 261-го ФЗ.

— Как известно, все субъекты РФ и муниципальные образования должны иметь свои программы энергосбережения. Насколько активно сотрудничают с РЭА районы Тверской области?

— Сейчас в каждом муниципальном районе и регионе имеются разработанные программы энергосбережения, но далеко не все соответствуют требованиям закона об энергосбережении, не все провели оценку на соответствие в нашем филиале. Ход выполнения программы отслеживает Минэнерго России, а мы являемся его региональным представителем в государственной информационной системе (ГИС). Однако договор на сопровождение системы ГИС заключили с нами не все муниципальные образования. Наиболее активны города Удомля, Западная

Двина, Зубцов, Весьегонск. От этого сотрудничества зависит качество информации и репутация муниципалитета.

— Помимо этого, насколько нам известно, филиал РЭА занимается контролем качества моторного топлива на тверских АЗС. Бизнес охотно идет на диалог с вами?

— Честно говоря, пока предприниматели, занятые в этом секторе, только раскачиваются. Для владельцев нефтебаз и АЗС эта мера добровольная. Те, кто ведет свой бизнес честно и поставляет на рынок качественный продукт, не боятся идти на сотрудничество с нами. Тем более что оно дает только плюсы. Во-первых, если качество топлива проверено специалистами федерального управления, клиенты застрахованы от неприятностей. Во-вторых, это выгодно и самой организации, в частности для повышения ее авторитета и репутации на рынке.

— Если же говорить в целом о реализации Федерального закона №261, то как вы оцени-

ваете ее на сегодняшний день? Изменилось ли отношение к энергосбережению со стороны потребителей или по-прежнему к энергоресурсам относятся как к некоему неисчерпаемому благу?

— Не сказал бы, что Тверская область находится в лидерах по внедрению программ энергосбережения и энергоэффективности, впрочем, отстающей ее тоже назвать нельзя. Скорее, уровень реализации закона средний, если сравнивать с другими субъектами ЦФО. Но это, главным образом, проблема менталитета: пока нас не накажут рублем, мы экономить не будем. Бизнес, к примеру, уже осознал необходимость внедрения энергосберегающих технологий, иначе предприятия рискуют оказаться в числе банкротов. А население пока далеко от такого массового понимания. Тем не менее цены на энергоресурсы неуклонно растут, а это лучший стимул к тому, чтобы не тратить лишние деньги.

**Елена ЛАЗУТКИНА**