

Бизнес на вырост

Те, кто считает, будто в небольших городах, где нет высокой конкуренции, открыть свое дело проще, чем в мегаполисах, сильно ошибаются. В этом уверен Валерий КУЗЬМИН, предприниматель из Селижаровского района. В канун Всероссийского дня предпринимателя мы встретились с ним, чтобы узнать историю успеха его бизнеса

Выбор был сделан неслучайно. Один такой неподдельный рассказ может оказаться гораздо ценнее любого бизнес-руководства.

Почти четверть века Валерий Анатольевич проработал в районной ГИБДД и вышел в отставку в должности начальника инспекции. На зарплату милиционера тогда было сложно прожить, поэтому в свободное время вместе с коллегами подрабатывал. Без дела не сидели, признается он: строили дома, рубили лес, занимались грузовыми перевозками. Поэтому и после выхода на пенсию в 2000 году отдыхать он не планировал. Так спустя три года в Селижарове появилась первая служба такси.

— В то время открывать свое дело было рискованно и не так просто, как сейчас, — вспоминает Валерий. — Кредитов на развитие бизнеса банки не давали, программ по поддержке предпринимательства просто не существовало. Я продал всю рабочую



технику, которая у меня была, и вложил вырученные деньги в развитие своего дела.

Сейчас в таксопарке находится пять машин — этого вполне хватает для небольшого города. На линии работают восемь таксистов, четыре диспетчера и один автомеханик. Прибыль бизнес стал приносить далеко не сразу. Валерий помнит, как его отговаривали от этого дела, уверяли, что не будет клиентов. Кстати, ремонт автомобилей у него тоже свой. Во-первых, так выгоднее, а во-вторых, в 2003 году для открытия службы такси это было обязательным условием. Но предприниматель остался верен своему кредо: всегда нужно идти на шаг вперед, иначе

успеха не добиться. Сегодня открыть свое дело стало гораздо проще. Тем более когда в районе создается благоприятный бизнес-климат и местная администрация поддерживает предпринимателей.

В Селижаровском районе работают 240 бизнесменов, в малом предпринимательстве занято более двух тысяч человек. Местными властями была разработана и реализуется программа поддержки малого бизнеса, создан деловой информационный центр, активно работает совет предпринимателей при администрации. Условия для развития собственного дела практически тепличные. Глава района Алексей Титов, по словам Валерия Кузьмина, поддерживает

местных предпринимателей и готов помочь молодым людям с реализацией самых смелых бизнес-проектов. Вот только с инициативой у нынешнего поколения проблема. Тем не менее их интерес растет во многом благодаря экономической политике, проводимой в муниципалитете. А значит, будет увеличиваться и число удачных идей для бизнеса. К выходу на рынок услуг готовится новая смена, которая составит достойную конкуренцию существующему бизнесу. Это заставляет предпринимателей развиваться, считает Валерий.

Несколько лет назад в Селижарове открылось еще одно такси. Прибыль, конечно, стала меньше, но Валерий на это не жалуется. По-прежнему главным в его деле остается человеческий подход к любым делам. Никакой рекламы такси он не делал: лучшая реклама — это качество работы, считает он. Платить своим сотрудникам старается по совести. Чем больше процент прибыли, тем больше человек может заработать — в среднем от 15 тыс. рублей в месяц.

Заметно тормозит развитие малого бизнеса, по мнению Валерия, налоговая политика. Только в Пенсионный фонд нужно отдать 22% от зарплаты сотрудника. Чтобы не работать в убыток, приходится забывать о выходных и отпуске. Своим делом нужно жить — это главный рецепт успеха бизнесмена Валерия Кузьмина.

Марина ЕВСТРАТИЙ

Программа развития предпринимательства Селижаровского района

Сроки: с 2011 по 2013 годы

Средства: 210 тыс. рублей из районного бюджета

Приоритеты: лесозаготовка, сельское хозяйство, бытовые услуги, туризм

Ожидаемый результат: увеличение числа малых предприятий в два раза; рост объемов производства продукции на 10-15 %.

Средняя заработная плата работников района по отраслям

-  охота и лесное хозяйство — 10602 руб.
-  обрабатывающие производства — 10234 руб.
-  коммунальная сфера — 9138 руб.
-  оптовая и розничная торговля — 10650 руб.
-  строительство — 14629 руб.
-  транспорт и связь — 11678 руб.

МОРОЗОВ ХОЛЛ
РАЗМОРОЗЬ СВОИ ЧУВСТВА
г. Тверь, пр-т Калинина,
д. 15, стр. 1 (ТРЦ "Рубин")

31 МАЯ
НАЧАЛО В 19:00
ЧЕТВЕРГ
Тел.: 60-22-60

Russian Klezmer
SOVIET POP and Nostalgic Kitsch
www.o-p-a.ru

КОМПЬЮТЕР

www.57755.ru ГОРОДСКАЯ КОНЦЕРННАЯ КАССА 5 777 55

1С-ГЭНДАЛЬФ Развивай IT-бизнес на выгодных условиях!

Как сделать работу эффективной?
Переходите на «1С:Предприятие 8»!

Где можно приобрести программные продукты «1С»:

- «Андреев Софт»: (4822) 79-02-79, (903) 63-00-227
- ТК «Тверь Ай Ти»: (4822) 50-77-59, 43-16-75
- «Компьютерный аудит»: (4822) 610-400, 4-27-37
- КГ «Компьютерные Бизнес Системы»: (4822) 39-49-06
- «Бизнес-Алгоритмы»: (4822) 33-08-78
- «ОлТрэй»: (4822) 75-10-33
- «Бизнес и технологии»: (4822) 57-56-99

ПАРТНЕРЫ
«1С-ГЭНДАЛЬФ»

«1С:Предприятие 8» для управления и учета

«1С-ГЭНДАЛЬФ» - региональный дистрибьютор фирмы «1С»

По вопросам приобретения ПП «1С» и партнерства в г. Тверь обращайтесь:
Набережная Афанасия Никитина, 72, тел./факс: (4822) 52-00-48, 52-40-53,
e-mail: zakaz-tver@1cgendalf.ru

www.1c-gendalf.ru