

Звуки музыки

В Андреаполе в рамках дней финно-угорской культуры открылась уникальная выставка

Празднования Дня финно-угорских народов в Тверской области традиционно приходятся на предпоследнюю субботу октября. Для Верхневолжья этот день не просто дань уважения другой культуре и традициям, но и дань памяти собственной истории. На тверской земле финно-угры жили с первобытных времен. Различные племена, по существу, образовывали на протяжении тысячелетий единый этнос, с единой культурой.

Сегодня народы, объединенные общей историей, делают все возможное, чтобы сохранить свои корни. Так, в Андреаполе стараниями районной администрации и потомков эстонских переселенцев три года назад был присвоен статус памятника культурного наследия Тверской области Иштутинскому эстонскому лютеранскому кладбищу. На этом погосте в одном из самых западных районов Верхневолжья покоятся переселенцы, пришедшие



сюда после отмены крепостного права. На нем же похоронен живший в Андреаполе Антон Соламес, потомственный эстонец, именитый исследователь жизни своего народа в Верхневолжье. Соламес стал автором историко-краеведческого сочинения под общим названием «Из истории Российского государства и месте в нем эстонского народа». Книгу читали в России,

Эстонии, Латвии, Швеции. Последнее, третье, издание вышло в свет в прошлом году.

Книга Соламеса пополнила коллекцию андрепольской районной библиотеки, в которой собраны самые разнообразные произведения, связанные с Эстонией, — будь то художественная литература эстонских авторов или же исторические очерки

о стране, открытки и фотографии. Но несмотря на обилие уже имеющейся в архивах информации, всегда остается место для новых любопытных находок. Одной из них стала уникальная выставка, открывшаяся 9 октября в холле центральной районной библиотеки. Экспозиция под названием «Рыцарь музыки» посвящена известному эстонцу, советскому

оперному и эстраднему певцу Георгу Отсу.

Отс, известный своим исполнением партий опер и оперетт в таких произведениях, как «Евгений Онегин» П. Чайковского, «Демон» А. Рубинштейна, «Отелло» Дж. Верди, знаком широкой публике по роли Мистера Икс в одноименном советском фильме 1958 года. Картина имела огромный успех — после ее выхода ария Мистера Икс стала распространенной у певцов-баритонов, а оперетта Кальмана «Принцесса цирка» вошла в репертуары практически всех музыкально-драматических театров СССР.

Сегодня андрепольцы и гости города могут погрузиться в мир высокого искусства, музыки, большого таланта. Выставка «Рыцарь музыки» создана Таллинским музеем истории театра и музыки Эстонии, впервые она экспонировалась в Санкт-Петербурге — городе, в котором в 1920 году родился Отс. Затем экспозиция побывала во многих городах Эстонии и России. В Андреаполе выставка приехала напрямую из Ярославля. Уникальная коллекция материалов на двух язы-

ках — русском и эстонском — включает в себя редкие архивные фотографии артиста и малоизвестные факты его биографии, рассказывает о жизни, судьбе и творчестве выдающегося оперного певца, которому рукоплескали лучшие мировые оперные и эстрадные залы. На открытии выставки в Андреаполе присутствовали преподаватели школы искусств, потомки эстонских переселенцев, проживающие на территории района, школьники, работники культуры. Знакомство с экспонатами проходило под записи выступлений Отса.

Помимо экспозиции в программу мероприятия вошел художественный фильм «Георг» с русскими субтитрами, созданный эстонскими кинематографистами. В свою очередь, работники андрепольской библиотеки подготовили к этому дню несколько выставок книг, видеоматериалов из коллекции «Подарки из Эстонии», а также собственных фондов.

Ознакомиться с материалами эксклюзивной выставки в Андреаполе можно будет в течение октября.

Елена ШЕРОВА

С первой пятилеткой

17 октября операционному офису «Тверь» ООО «Мой Банк» исполняется 5 лет. Накануне этой даты корреспондент еженедельника «Афанасий-биржа» встретился с управляющей операционным офисом Яной БЕЗДЕТОЧНОЙ

— Яна Юрьевна, расскажите, пожалуйста, о специфике работы «Моего Банка» и, в частности, операционного офиса «Тверь».

— Ключевым направлением деятельности ООО «Мой Банк» является работа с корпоративными клиентами. Успешная работа в данном сегменте рынка банковских услуг требует постоянных усилий по расширению линейки продуктов и улучшению качества обслуживания, поэтому «Мой Банк» прилагает все силы для обеспечения комфортного и плодотворного сотрудничества с предприятиями Тверской области.

— Какие условия сейчас необходимо соблюдать банкам, чтобы корпоративным клиентам было интересно с ними сотрудничать?

— Прежде всего это использование современных информационных технологий, регулярно обновляющийся продуктовый ряд, индивидуальный подход к клиен-



там. Это основные моменты, которые в совокупности с опытом, надежной репутацией и хорошими финансовыми возможностями позволят банку быть привлекательным партнером для сотрудничества. Хочу отметить, что у «Моего Банка» есть все перечисленные преимущества.

— А какие возможности дают современные информационные технологии? Так ли это необходимо клиентам из корпоративного сектора?

— Важные факторы успешной деятельности любого крупного предприятия — это своевременное получение информации о проводимых по счетам операциях и контроль над ними. Мы уде-

ляем большое внимание совершенствованию работы с финансовыми потоками компаний-клиентов. Кроме того, наглядное представление о перемещении и распределении денежных средств внутри компании, которое получает клиент благодаря использованию технологий ООО «Мой Банк», в свою очередь, способно повлечь за собой обращение к иным услугам банка. Например, клиенты, у которых имеется постоянный среднедневной остаток, оседающий на расчетных счетах, могут поместить его на депозит для получения дополнительного дохода. Срок данного депозита может варьироваться от одного дня (овернайт) до года. Гибкие схемы, оперирующие тремя основными показателями — сумма, срок и процентная ставка, позволяют подобрать для каждого клиента наиболее удобный вариант размещения денег: депозиты с частичным или полным досрочным отзывом суммы депозита на расчетный счет, с периодическим пополнением средств, с ежемесячной выплатой процентов по депозиту и с автоматической пролонгацией договора. «Мой Банк» сохраняет традицию предложения уникальных условий размещения средств юридических лиц на срочные депозиты банка, предлагая процентные ставки до 10% годовых в рублях и, безусловно,

интересную программу, по которой предусмотрен доход до 4% годовых за среднемесячный остаток на расчетном счете.

— Сейчас все банки борются за привлечение средств крупных компаний. В чем специфика депозитов «Моего Банка» для корпоративных клиентов? Есть какие-то особенности предложения или условия помимо процентных ставок?

— Новые дополнительные возможности появились для эффективного вложения средств клиентов в срочные пассивы банка. В частности, для упрощения процедуры оформления сделок разработана форма соглашения, позволяющая все сделки оформлять подписанием одного заявления. При этом параметры сделки обсуждаются заранее, и депозит может быть размещен в банке в течение одного дня. Если в связи со спецификой деятельности предприятия компания не может отвлекать средства в срочные депозиты, «Мой Банк» предлагает начисление процентов на остатки по счету (процентные ставки до 8% годовых). Процедура оформления максимально проста — достаточно заключить дополнительное соглашение к договору банковского счета. Преимуществом данной услуги является возможность получения дохода от временно свобод-

ных денежных средств, находящихся на счете. Выбрав одну из программ (проценты на среднемесячный остаток или на неснижаемый остаток), клиент получает дополнительный доход, не отвлекая денежные средства из бизнеса.

— Согласитесь, любые предложения банка, какими бы привлекательными они ни были, не сработают без должного уровня обслуживания клиентов...

— В ООО «Мой Банк» корпоративные клиенты обслуживаются персональными менеджерами, задача которых — помочь сориентироваться в предлагаемых продуктах и услугах, чтобы использовать их наиболее эффективно. В обязанности менеджера входит организация взаимодействия между компанией и банком по вопросам текущего обслуживания и внедрения нетиповых банковских продуктов, структурирование сделок и разработка индивидуальных форм обслуживания. Такой формат работы с компаниями-партнерами соответствует мировым стандартам, отвечает высоким требованиям, предъявляемым корпоративными клиентами к качеству банковского обслуживания, а значит, тоже вполне может считаться нашим преимуществом.

Алла ВОЛОШИНА